

# KEY ACCOUNT MANAGER (H, F)

## À propos de l'offre d'emploi :

Le domaine de la cybersécurité vous intéresse et vous êtes prêt(e) à relever des défis stimulants ? Oxygen Data Pilots, spécialisée dans la sécurité des systèmes d'information recherche un nouveau talent pour renforcer sa force de vente.

## Qui sommes-nous ?

Oxygen Data Pilots est une société en pleine croissance qui accompagne ses clients à adopter une posture de sécurité dans l'objectif de protéger votre patrimoine des données. Depuis son existence, elle a basé sa stratégie sur la qualité de ses services et de ses équipes (intégrité et disponibilité), afin de mener des projets qui combinent expertise et innovation. **Afin de soutenir sa croissance, elle est à la recherche d'un(e) Key Account Manager (Senior).**

## Le poste :

Key Account Manager (h, f)

Type de contrat : CDI

Expérience requise : 3 années d'expérience (minimum)

dans la vente de service de cybersécurité en tant que commercial(e) ou pre-sales

## Votre mission :

- Vous gérez un portefeuille et développez de nouveaux comptes sur des domaines d'activité identifiés
- Vous entretenez d'excellentes relations avec vos partenaires d'affaires et avez un rôle de pierre angulaire entre l'équipe interne (ingénieurs, back office et Managers), les partenaires et les clients
- Vous donnez de la visibilité à Oxygen Data Pilots à travers vos actions, et contribuez au renforcement de son image, par votre attitude et votre professionnalisme
- Vous avez une stratégie claire sur votre territoire et savez garder le cap en toute circonstance

## Votre profil :

- La satisfaction du client est l'un de vos principaux objectifs
- Vous êtes issu(e) d'une formation technique (ingénieur HES) et avez une passion pour la vente
- Vous avez au moins 3 années d'expérience professionnelle en tant que commercial(e) dans la cybersécurité ou ingénieur(e) avant-vente
- Vous parlez et rédigez parfaitement en français et avez un très bon niveau en anglais (écrit et parlé)
- Vous êtes autonome tout en sachant travailler en équipe afin d'être le/la plus efficace
- Vous avez de bonnes prédispositions à la négociation et savez défendre les intérêts de votre structure tout en soutenant vos clients dans leurs attentes
- Vous savez vous montrer créatif(ve) pour atteindre vos objectifs et êtes de nature optimiste et aimez les défis

## Nous vous offrons :

- Un environnement de travail dans une structure en pleine croissance, dans un environnement innovant
- Une organisation centrée sur la responsabilisation de ses collaborateurs/trices,
- Une équipe passionnée et stimulante
- Des conditions avantageuses, des perspectives d'évolution

Vous vous reconnaissez dans ce descriptif de poste ? Alors n'hésitez pas à nous faire parvenir votre dossier de candidature complet.

Date d'entrée en fonction :  
à définir

Lieu de travail :  
HQ Fribourg et Suisse Romande,  
télétravail possible

**Postulez dès maintenant:**

**Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature à:**  
**[oxygen@oxygen-it.ch](mailto:oxygen@oxygen-it.ch)**

Seules les candidatures correspondant à l'annonce seront traitées.  
Agences de placement: s'abstenir svp!